

From: Kasia [Ikigai Connections] nihongojobs@ikigaiconnections.com
Subject: My thanks to you! 感謝の気持ちを申し上げます。
Date: November 19, 2021 at 15:11
To: info@ikigaiconnections.com

K

[View in browser](#)



Newsletter for Employers

企業向けニュースレター

このメールは、Ikigai Connectionsに求人広告を掲載して頂いたり、私のジョブボードのアイデアに興味を示してくださった、多くの素晴らしいサポーターの皆様にお送りしております。

This email is going out to the many wonderful supporters of Ikigai Connections, whether you posted a job ad or indicated interest in my job board idea. (Scroll down for English).

私の起業家精神をサポートして頂き、ありがとうございます。

本日は、感謝の気持ちをお伝えすると共に、2018年8月にIkigai Connectionsを初めてからの出来事をご報告したいと思います。

☑ 私が発行しているジョブボード NihongoJobs.com は、2019年5月に開始してから3回目の改訂となり、アメリカでの日本や日本語に関する求人広告を中心に掲載しております。平均1,500件の求人広告が掲載されており、雇用主もリクレーターもご利用になれます。アメリカと日本を繋ぐことに強い関心を持つ、質の高い応募者が集まるとの声がユーザーから寄せられております。

☑ 約6,000人のフォロワーがいるニッチなグループに、求人広告を宣伝してまいります。このグループを、広告を付けずに口コミで増やして

広くなりました。このプロセスを、広範囲に広げて増やしてきました。

✔️ 忙しい雇用者や人事担当者が迅速かつ簡単に出来るように、求人広告の掲載プロセスの改善と自動化を続けております。一人起業家ですので、私自身が中間に位置することはなく、求職者が直接御社のメールアドレスや指定したURLに応募出来るようにしております。また、最近ではユーザーアンケートを実施して具体的な統計を取るようになっており、そのデータを今後のニュースレターやウェブサイトで紹介していく予定です。もちろん、いつでもフィードバックを受け付けており、カスタマーサービスが必要な場合は、いつでもご利用出来る15分間の[クイックコール](#)も提供しております。

✔️ 求職者や組織のための講演も楽しんでおり、幸いにも弊社の[About](#)ページにはビデオ、ポッドキャスト、書面によるインタビューのリストが掲載されております。

2022年に向けて、以下のような自分のコンフォートゾーンを超えた刺激的な活動を始める準備が来ております：

- ◆ 価格を上げた求人広告パッケージの変更。
- ◆ 求職者と企業・採用担当者の双方により多くの人にリーチできる広告。
- ◆ 日本、「キャリアの生きがい」、職場での言語・文化的スキルの活用などについて、講演やライブトレーニングのマーケティング活動。
- ◆ 私の最大の苦悩である「営業」を克服！ 弊社のサービスを十分に宣伝していないことを知り、このニュースレターを開始することで、求職者の経験を共有し、雇用者関連のイベントやプロモーションを報告するために、大きな一歩を踏み出しました。(もちろん、この月刊ニュースレターの配信に興味のない方は、いつでも配信を停止することが下記に出来ます。)

この数年間、皆様からの精神的なサポートを頂き、大変お世話になりました。もし、弊社のサービスが御社にとって価値があると思われましたら、この情報を共有して頂ければ大変有り難く思います。日本語・日本に関する仕事をアメリカで探すのに最適なジョブボードになる事が私のビジョンです。将来には御社にお役に立てることを願っております。

どうぞ宜しくお願い致します。
カーシャ

追伸。サイバermanデーセールでは、全ての求人広告パッケージを [25%オフ](#) で提供しておりますので、11月29日（月）の終日までにはお見逃しなく。



Thank you, from the bottom of my heart, for supporting my entrepreneurial journey!

Today I would like to share my appreciation and update you on what has happened since first starting Ikigai Connections in August 2018.

☑ My job board, [NihongoJobs.com](https://nihongojobs.com), is in its 3rd revision since starting in May 2019, and it focuses on Japanese jobs in the USA. There are 1,500 job ads on average, and both employers and recruiters are welcome to post their job ads. Job board users say they get high-quality applicants with a strong interest in connecting the USA and Japan.

☑ I promote job ads to a niche group of nearly 6,000 followers that want to use the Japanese language and/or cultural skills in their career. I have grown this group via word-of-mouth and no advertising.

☑ I continue improving and automating the job ad posting process so it is quick and easy for busy employers and HR representatives. Since I am a solopreneur, I have removed myself from the middle and let candidates apply directly to the company's email address or specified URL. I also recently started sending user surveys to get concrete statistics and will be sharing that data in future newsletters and on my website. Of course, I am always open to feedback and offer a quick [15-minute call](#) for customer service needs for you to use anytime.

☑ I have also enjoyed speaking for job seekers and organizations, and am fortunate to have a great list of videos, podcasts, and written

interviews on my [About](#) page.

I am ready to begin 2022 with some exciting activities that will stretch me outside of my comfort zone, including:

- ◆ A change in job ad packages with increased pricing.
- ◆ Advertising to reach a greater audience of both job seekers and employers/recruiters.
- ◆ Marketing my speaking engagements and live training about Japan, career *ikigai*, and using language/cultural skills in the workplace.
- ◆ Overcoming my greatest struggle: sales! I realize that I do not promote my business enough, so I am taking one big step by starting this newsletter to share the job seekers' experience, as well as promote employer-related events and promotions. *(Of course, if you are not interested in receiving this monthly newsletter, you may unsubscribe below anytime.)*

Thank you for your moral support over the last few years! If you feel this service is of value to you or anyone else you work with, I would be very grateful if you shared this information. My vision is to become the go-to job board for Japanese jobs in the USA, and I hope to be of service to you and your company in the future.

Sincerely,
Kasia

P.S. Check out my Cyber Monday Sale for [25% off](#) all job ad packages.



このメールは、Ikigai Connectionsに求人広告を掲載して頂いたり、私のジョブボードのアイデアに興味を示してくださった、多くの素晴らしいサポーターの皆様にお送りしております。

This email is going out to the many wonderful supporters of Ikigai Connections, whether you posted a job ad or indicated interest in my job board idea.